

2º Foro Conecta: “MENTALIDAD NETWORKING #UP; consigue clientes en las redes profesionales y los eventos offline”

Foro conecta es una iniciativa de AJE, ENAE y CIMM cuyo objetivo es ofrecer de forma periódica a organizaciones empresariales la oportunidad de establecer relaciones comerciales entre sus miembros. Para ello se contactará con organizaciones empresariales que irán cambiando en cada encuentro, siendo este el segundo de muchos foros. AJE siempre invita a un organismo colaborador y en esta ocasión será Amefmur.

Dinamizador del evento: D. José Ángel García López

PROGRAMA:

09:30h Presentación del evento por parte del Presidente/a de ENAE o su director/a académico/a o Presidente de AJE

09:45h – 10:45h: Ponencia “Networking Online, amplía tu red de contactos y clientes”

Ponente: D. José Ángel García López

Twitter: @JAngelGarcia

Presidente de ASONET Asociación Nacional de Networking

CEO Social Media Tándem – Consultor y formador en SMM Social Media Marketing

Profesor de EGEU Escuela de Gestión Europea

Profesor del MBA de las Escuelas Universitarias Gimbernat y Tomás Cerdá

10:45h – 11:45h: Ponencia “Networking offline, cómo rentabilizar tu asistencia a eventos”

Ponente: D. Octavio Calvete

Twitter: @TaviCalvete

Secretario General y Coordinador para la Región de Murcia de ASONET (Asociación Nacional de Networking)

Certified Social Media Strategist por la Society3 Academy

Consultor y Coach Digital, Head of Development de Switch Digital

11:45h – 12:00h: Coffee Break

12:00h – 12:15h: Ponencia “Generar contactos es un lujo a tu alcance”

Dña. Idoia Campoy Ayala

Máster en Dirección y Gestión de Comercio Internacional por ENAE Business School

Posee una amplia trayectoria como consultora empresarial y asesora jurídica en el ámbito nacional e internacional

Ha desarrollado gran parte de su carrera en entidades financieras de la talla de Banco Sabadell, Banco Popular y La Caixa.

12:15 – 12:30 h: Ponencia "Técnicas de networking internacional aplicadas a la empresa"

D. Federico García Parra

Profesor de ENAE Business School en el Máster en Dirección y Gestión de Comercio Internacional

Socio Director FGP Global Advisors, Toronto, Canadá

Experto en Comercio Internacional y Marketing con más de 15 años de experiencia en multinacionales y PYMES.

MBA por la SDA Bocconi de Milán, con especialización en Marketing por la Kellogg School of Management, Chicago.

12:30h – 14:00h: Speed Dating/Networking entre los asistentes

Networking; Aprende con la práctica

Presentación de un minuto de los asistentes

14:00h: Conclusiones y fin del evento

FECHA, LUGAR Y HORARIO:

ENAE Business School, el día 23 de enero de 9.30h a 14:00h

AFORO COMPLETO